

Comissão progressiva

Quanto maior a carteira ativa, maior a participação mensal do parceiro.

A remuneração evolui conforme o volume acumulado de vidas ativas vinculadas à carteira do parceiro.

O objetivo é premiar **crescimento**, **recorrência** e construção de **base comercial**.

Faixas por vidas ativas acumuladas



Crescimento recompensado

Mais vidas ativas,
maior participação.



Carteira acumulada

A progressão considera
o total de vidas da carteira.



Receita recorrente

Comissão mensal
conforme base ativa.



Sua rede cresce. Sua carteira evolui. **Sua comissão acompanha.**

